

运营最前线

C919 首位女机长“五一”首飞

让旅客感受到平稳与安心是我们的价值

5月1日,南航CZ3599航班平稳落地南京禄口国际机场,全国首位国产大飞机C919女机长于悦,顺利完成了改装恢复资质后首个带队机长的航班任务。这不仅是一次常规安全飞行,更是她从波音737机长转型C919、重新以带队机长身份执飞的重要里程碑,是她献给“五一”劳动节最珍贵的礼物。

慢一点没关系,但必须学透弄懂

儿时仰望长空,飞机掠过天际的身影,在她心底埋下蓝天梦想。游乐场的秋千、父亲折的纸飞机,让“飞行”二字变得鲜活而向往。高三那年,民航院校面向高中招收飞行员,于悦抓住机遇,凭借热爱与执着过关斩将,考入中国民用航空飞行学院,正式踏上逐梦之旅。

飞行之路从无疑义。大学期间,空间三维判断、仪表精准定位等都是她的难关,于悦不气馁、不松劲,沉下心来啃理论、抠细节、练操作,“慢一点没关系,但必须学透、弄懂,不仅知其然,更知其所以然”。这份较真与坚持,让她打下了扎实、稳健的飞行根基。2015年加入南航后,她在波音737机队深耕9年,从学员成长为成熟机长,累计安全飞行4200小时,保持运行零差错,以严谨细致、稳扎稳打的作风,诠释着民航人的坚守。

在使命与家庭之间平衡坚守

2025年,于悦主动申请改装国产大飞机C919,并在严格选拔中脱颖而出。机型改装意味着全新的开始,挑战并不只是从驾驶盘到侧杆操纵上的差异,还有系统逻辑和架构的全面更新升级。她沉下心来钻研原理,认真完成每一次模拟机训练,在中国商飞经过两个多月高强度改装培训,顺利取得C919机型资质。为重新获得带队机长资格,在航线带飞阶段,她苦练精飞,虚心求教,把教员传授的经验认真总结,把飞机的特点和特性详细记录。经过自己不懈的努力,并通过各项理论考试、本场训练、航线检查等全部考核,5月1日,于悦终于作为C919机型的带队机长,执飞商业航班。

作为C919机队的一名班组长,她既带头安全精飞,在复杂天气与运行考验中沉着处置、精准操控,又牵头班组建设,做好青年飞行员传帮带,凝聚团队合力共守安全底线。与此同时,她还是一位孩子的妈妈,在蓝天使命与家庭责任之间平衡坚守,用担当与热爱,诠释着新时代女性劳动者的多重风采。

“飞行不分性别,专业与责任才是底色。”于悦不被标签定义,始终把安全放在首位,注重机组协同、风险预判,用心打磨每一个操作环节。“旅客看不见幕后付出,但能感受到平稳与安心,这就是我们的价值。”一句朴素的话语,道出劳动者的初心与担当。

截至4月底,南航C919已执行航班超9500班次,运送旅客近130万人次。南航C919开航航线北抵大兴、西至天府、东达上海、南及三亚,覆盖国内主要经济枢纽,国产大飞机真正成为民航运输的重要力量。南航 供稿

191架飞机累计安全运送旅客超200万人次

上接第1版

今年“五一”,一些从上海出发想专门搭乘C919前往香港的小伙伴或许有些失望,4月28日至5月5日期间,MU721/2均使用宽体机型执飞。

观察上述日期内的相关航班不难发现,“五一”前后沪港航线客流迎来高峰,东航以及该航线另一家主要运营商国泰航空均安排宽体机型来执飞该航线。以5月5日为例,东航(不含上航)8个航班中安排了6个由A330执飞,只有当天较晚的两个航班分别安排了A321、A320执飞;国泰航空的8个航班则安排了5架777与3架A330执飞。

在民航运输领域,不少航司都会根据实际需要为一些高密度运营的商务航线申请多个机型执飞,以便根据数据模型分析和实际客流情况动态匹配最经济的机型,从而实现精益管理。

在坊间,有不少从不在意机型、主制造商的旅客,如同坐上一辆公交车,问乘客坐的是申沃、金龙,还是宇通,得到的大部分答案会是不知。也有不少在意机型的旅客,他们可能是真心喜爱航空运输、航空制造,有时,选择了一个心爱的机型,临时换机型宛如约会会被拒绝。

对主制造商而言,真正了解市场商业逻辑,通过自身的研制能力提供符合客户需求的产品,甚至为特定客户量身打造定制产品,在为客户创造价值的同时实现自我能力的提升。除了C919、C909,将来,还可以为市场带来的还有更多。



华夏航空董事会工作报告披露

将C909作为未来主力支线机型

本报讯(记者 张凯敏)华夏航空在日前公布的2025年度董事会工作报告中表示,将C909作为未来新的主力支线机型,持续加大机型配套能力建设,加强飞行实力梯队建设,稳步提升飞机利用率,同时继续推动机型性能优化。

截至4月底,华夏航空在飞航线193条,独飞航线173条,占航线总数比例达90%;支线航线192条,占航线总数的比例

达99%;覆盖航点133个,其中支线航点98个。华夏航空表示,将以“构建网络型航空公司,成为广泛覆盖的交通网络运营商”为战略目标,努力实现成为“世界级支线航空产业融合领导者”的发展愿景。

报告明确,华夏航空将加大对偏远地区的航线覆盖,支线网络价值进一步提升,航线综合收益同比提高。通过拓展合作航司,积极响应通程航班备案工作,丰富通程

产品;优化通程航班服务体验,提升中转便利性;通过持续迭代通程智能收益模型,提升通程航班收益管理能力;持续推进空铁联运,扩大空铁联运网络覆盖,服务更多旅客。持续围绕枢纽航点打造通程航班,促进中转便利化,形成干支航线互联、干支机场互通的航空运输网络,大幅提升枢纽周边支线的通达性,改善偏远地区居民乘机出行的便利性。

伊宁机场今年旅客吞吐量突破100万人次

本报讯 近日,伊型伊宁国际机场2026年旅客吞吐量突破100万人次,同比增长46%。

此次突破百万,标志着伊型伊宁国际机场作为新疆第三座常态化国际航空口岸的枢纽能级全面提升。自3月19日正式实现永久性对外开放后,伊宁航空口岸彻底

告别临时开放模式,国际航线审批更高效、运营更稳定,“空中丝路”通道效应加速释放。目前,伊宁—阿拉木图国际航线每周增至4班,航程仅1小时,平均客座率超86%,成为中哈经贸文旅往来的黄金通道。与此同时,2026夏秋航季航线网络持

续加密,13家航司运营52条航线,每周超850架次,通达城市增至37座。疆内新增由C909执飞的伊宁—于田—阿克苏、伊宁—莎车—吐鲁番等支线,疆外首开广州、合肥、宁波等航点,华东、华南通达性显著增强。(岑文杰)

C909加入甘肃“支支串飞”航线

上接第1版

同年10月,新增嘉峪关—兰州—庆阳、敦煌—兰州—陇南、兰州—嘉峪关—敦煌、兰州—庆阳—敦煌、重庆—金昌—敦煌等5条串飞航线。

以兰州机场枢纽为核心,“支支串飞”采用“串飞”,串联起兰州、嘉峪关、金昌、张掖、陇南、庆阳、敦煌7市,将以往动辄8至10小时的陆路车程,压缩至1至1.5小时的空中航程。

撬动支线客流

甘肃省民航机场集团市场部部长韩祁记得,最初,与航空公司洽谈建立“支支串飞”航线时,并没有得到积极回应。大部分航空公司并不看好运营支线航线面临的客源和收益,没有执飞意愿。

“这也是可以理解的,毕竟航司得盈利才能发展,亏损的航线是没有人愿意做的。”韩祁说,支线航线航程短,起降频繁,单位成本高,如果客座率达不到盈亏平衡点,航空公司面临的就是亏损。

以兰州到张掖为例,韩祁给记者算了一笔账:这条航线的全价票定在960元左右。“如果按这个价格卖,能卖出去两三成就不错了,再考虑起降费、航油、折旧等各项成本核算,航司亏损很严重。”他说。

如何调动航空公司的积极性?怎么把票价降下来?甘肃民航机场集团采用了“政府引导、市场运作、集团主推”的机制,由省级部门拿出一部分专项引导资金,支线机场所在市州出一些配套资金,集团再设计推出一些产品,三管齐下,对冲航司的运营成本。

最后,致力于支线运营的华夏航空表达了合作意向。

“但他们也非常犹豫,担心飞不起来,砸在手里。”韩祁回忆道,几轮谈判下来,华夏航空算细账,觉得风险太大。

为了破局,甘肃省民航机场集团拿出了破釜沉舟的勇气,由集团下属的航空旅游发展有限公司兜底。

“只要航司把运力投过来,我们就负责兜底,亏了算我们的。”韩祁解释道。

2025年3月底开始,带着这份“兜底”协议,华夏航空的支线客机终于落在了甘肃,先后开通兰州—金昌—嘉峪关、兰州—张掖—敦煌两条航线。

出乎意料的是:市场反馈远超预期。两条串飞航线开通后,客座率基本都在70%以上。“这是没想到的结果,说明群众对串飞航线非常欢迎。”韩祁说。

持续高位的客座率,不仅增强了甘肃民航和华夏航空对串飞的信心,也进一步降低了群众的出行成本。

“同样一个航班,乘客多了,票价就能降下来。搞活动时,兰州到张掖的票价甚至降到170元。”韩祁说,群众感受到的只是“机票真便宜”,这背后,其实是政府拿出的真金白银在为民生托底。

同年10月26日,华夏航空投入了第二架运力,7条省内串飞航线全面铺开。曾经孤立的点,真正连成了线,交织成了网。

激活文旅市场

为了夯实甘肃在丝绸之路经济带上的航空枢纽地位,近年来,甘肃省民航机场集团提出了“内网活、外联络、国际通”的总体航线开发思路。

“内网活”,是实现省内各支线机场与兰州机场骨干航线高效衔接,大力推出省内支线经



兰州“空空、空地、空铁”中转联运产品,进一步提升兰州机场枢纽核心地位;“外联络”,指不断放大兰州机场规模能级效应,全方位推进骨干快线网络提质增效,夯实全国经兰最佳进出疆通道地位,提升兰州机场大众网络通达广度,进一步完善航线网络整体通达性;“国际通”,为充分依托甘肃在“陆海贸易新通道”的区位优势,重点打造以兰州为中心,向西、向南的国际航空通道,同时兼顾“东出”“北扩”国际航线通达性,进一步完善我省国际航线网络布局。

其中,“内网活”是基座,更是难点。

韩祁介绍,通过“支支串飞”,不仅完善了省内航空网络,更构建了省内支线机场与省外机场的联系。旅客通过购买“通程”“联程”“中转”等航空产品,能够快速进出甘肃,让支线机场变得繁忙起来。

逐梦丝路枢纽

2026年,是“十五五”开局之年,也是中川机

市场动态

亚洲航空

签下150架A220订单

本报讯 近日,马来西亚亚洲航空订购150架空客A220-300飞机。该笔采购协议是A220系列飞机迄今为止最大的单笔确认订单。

据悉,亚航是160座客舱布局A220的启动客户,该构型将在飞机两侧各增加一个翼上紧急出口。据介绍,A220飞机的加入是对亚洲航空现有空客机队的有力补充。该机型将服务于东盟及中亚地区的多个目的地,从而使更大的机型能够执飞更长的航线。

Capital A公司首席执行官、亚洲航空集团顾问托尼·费尔南德斯表示:“空客A220飞机将帮助我们开拓新的市场和航线,并使我们离打造全球首家真正的低成本网络航空公司的目标更进一步。我们与空客的合作关系已超过20年,这始终是我们取得所有成就的核心。”

越捷航空

开通湛江往返芽庄航线

本报讯 4月30日晚,越捷航空VJ5132航班顺利抵达湛江吴川国际机场,标志着粤西首条直飞越南芽庄的国际客运航线正式开通。

据介绍,湛江往返芽庄航线单程飞行时间仅约2小时,极大缩短了粤西地区与越南热门旅游城市的距离。该航线实施“隔周滚班”模式。越南出发航班VJ5132当地时间15:05从芽庄起飞,北京时间18:00抵达湛江;国内出发航班VJ5133北京时间19:00从湛江返航,当地时间19:55抵达芽庄。

三家运营企业签约

推进西日本地区空铁联运发展

本报讯 日前,西日本旅客铁道公司(JR西日本)宣布,已分别与日本航空和全日空签署合作协议,正式推进西日本地区空铁联运发展。根据协议,三方将发挥铁路与航空各自优势,围绕旅客服务、观光振兴和区域交流开展合作,打造更加便捷的一体化出行体系。

在旅客服务方面,JR西日本计划与两家航空公司推动订票系统互通,目标在2030~2040年实现铁路平台可预订机票、航空平台可购买列车车票,提升空铁换乘效率。在旅游领域,JR西日本与日航计划于2026年度强化和歌山地区合作,推出机票与铁路旅游组合产品,并在部分特急列车上提供特色服务。此外,三方还将围绕“双地区居住”等新需求开展合作,促进城市与地方之间人员流动,带动区域经济发展。